

# Organisation.



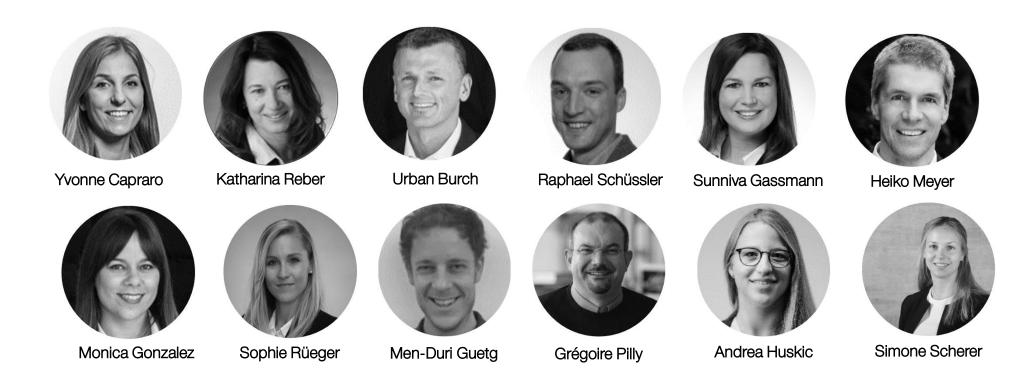
Bitte alle Mikrofone auf Stumm schalten.



Bei Fragen, bitte die «Hand» Taste drücken, wir werden am Ende des Kapitels die Fragen beantworten.



# Das Team Marketing Bahnhöfe und Anlageobjekte.

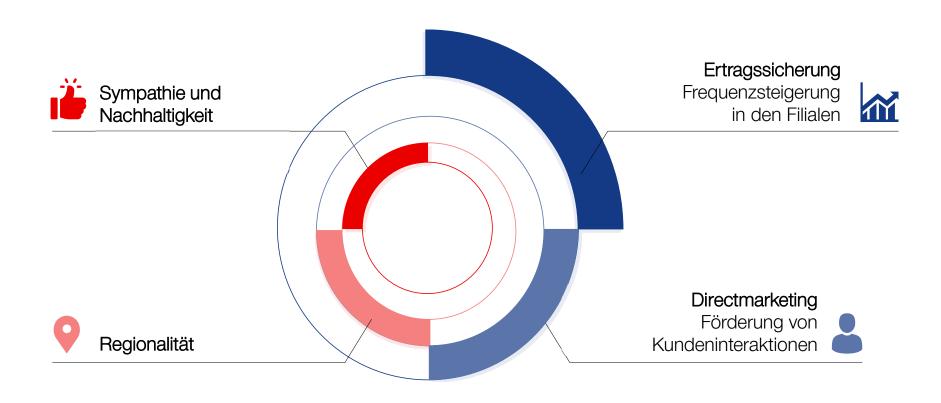


# Agenda.

- Rückblick 2021
  - Stossrichtungen
  - Kampagnenplanung
  - Budget
  - Kampagnen
- Ausblick 2022
  - Stossrichtungen
  - Kampagnenplanung
  - Budget
  - Kampagnen
- Fragen & Austausch

# Rückblick 2021.

# Marketing Stossrichtungen 2021.



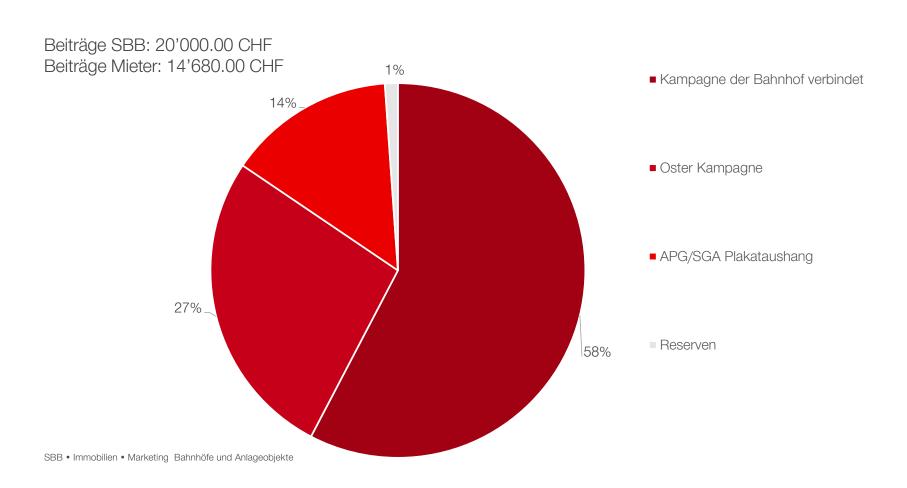
# Kampagnenplanung 2021.

JAN	FEB	MÄR	APR	MAI	JUN		
			<b>Oster Kampagne</b> Sympathie und Nachhaltigkeit				
			APG / SGA Plakataush	nang Ertragssicherung			
JUL	AUG	SEP	OKT	NOV	DEZ		
	Kampagne der Bahnhof verbindet Sympathie und Nachhaltigkeit / Regionalität		Kampagne der Bahnhof verbindet Sympathie und Nachhaltigkeit / Regionalität				
APG / SGA Plakataushang Ertragssicherung							

SBB • Immobilien • Marketing Bahnhöfe und Anlageobjekte

8

# Budgetübersicht Bahnhof Biel Kampagnen 2021.



# Oster Kampagne.

Rückblick 2021.

# Oster Kampagne 2021.



#### Ausgangslage und Idee



#### Ziele

- Wiederholung der Botschaft, dass die Geschäfte am Bahnhof täglich geöffnet sind, auch an offiziellen Feiertagen.
- Promotion mit Plüschhasen und Sampling in 15 Bahnhöfen.
- Landingpage mit Osterwettbewerb, Last-Minute-Oster-Tipps, Video, Verlinkung auf SBB Schutzmassnahmen/ Hygienevorschriften, etc.
- · Stossrichtung: Sympathie und Nachhaltigkeit
- Bekanntheitssteigerung der Öffnungszeiten über Ostern an den Bahnhöfen; Sympathien generieren für die Bahnhöfe die SBB und deren Mieter
- Erreichte Marketingziele: offline Reichweite 10-15 Mio. (davon 100'00 verteilte Give-Aways); Impressions 10 Mio.; Clicks 33'000



#### Zeitraum und Ort



#### Leitinstrumente

22. März bis 4. April 2021

15 Bahnhöfe:

Aarau, Basel SBB, Bern, Biel, Fribourg, Genf-Cornavin, Genf Flughafen, Lausanne, Luzern, Neuchâtel, Oerlikon ZH, St. Gallen, Stadelhofen ZH, Winterthur, Zug

Online: Landingpage/Wettbewerb, Social Media, paid Ads, SBB owned, Mailings.

Offline: Promotionen, Inserat 20Min, ePanel/eBoard APG

# Offline Massnahmen.





SBB • Immobilien • Marketing Bahnhöfe und Anlageobjekte

### Online Massnahmen.







# APG/SGA Plakataushang.

Rückblick 2021.

# APG/SGA Plakataushang.



#### Ausgangslage und Idee



#### Ziele

- Im 2020 hatte die SBB aufgrund von Corona freie Kontingente auf den APG/SGA Plakaten. Diese konnten den Mietern zur Verfügung gestellt werden. Das Angebot wurde sehr geschätzt.
- 2021 stehen diese Flächen nicht mehr zur Verfügung. Als Ersatz wurde eine Lösung in Form des «RailDeckaushang» gefunden.
- APG/SGA Plakatflächen könnten nach Verfügbarkeit zu günstigen Konditionen gebucht werden.
- 2022 kann das Angebot aufgrund der Verfügbarkeit nicht mehr weitergeführt werden.

- Stossrichtung: Ertragssicherung
- Bekanntheit, Frequenz- und Umsatzsteigerung in den Geschäften
- Mind. 30 Mieter nutzen dieses Angebot



#### Zeitraum und Ort



#### Leitinstrumente

März bis Dezember 2021

15 Bahnhöfe:

Aarau, Basel SBB, Bern, Biel, Fribourg, Genf Cornavin, Genf Flughafen, Lausanne, Luzern, Neuenburg, Oerlikon, Stadelhofen, St. Gallen, Winterthur, Zug.

Offline: APG/SGA Plakatflächen Format 12

# Einige Plakatsujet unserer Mieter.









SBB • Immobilien • Marketing Bahnhöfe und Anlageobjekte

# Auswertung.

#### Stand Oktober 21

- 102 Buchungen in 15 Bahnhöfen (pro Mieter max. 3 Standorte)
- 44 Mieter haben bis heute vom Angebot profitiert

# Der Bahnhof verbindet.

Rückblick 2021.

#### Der Bahnhof verbindet 2021.



#### Ausgangslage und Idee



#### Ziele

- Durch die Corona Pandemie ist der Faktor «Menschlichkeit» wichtiger denn je. Das Verkaufspersonal in den Geschäften ist es, welches den Bahnhöfen ein Gesicht verleiht.
- Aus diesem Grund, stehen in dieser Kampagne das Verkaufspersonal und die Vielfalt an Produkten bzw. Dienstleistungen in den Bahnhöfen im Zentrum.
- Fotoshootings, Foto- und Videoportraits mit Mitarbeitenden aus einzelnen Geschäften der 15 teilnehmenden Bahnhöfen.

Stossrichtung: Sympathie, Nachhaltigkeit und Regionalität

#### Kommunikationsziele:

- Die Vielfalt der Produkte und Dienstleistungen in den Bahnhöfen aufzeigen.
- Das Verkaufspersonal ist gerne für die Zielgruppe da und freut sich auf den Besuch.



#### Zeitraum und Ort



#### Leitinstrumente

Welle 1: 9. bis 29. August 2021

Welle 2: 18. Oktober bis 7. November 2021

15 Bahnhöfe:

Aarau, Basel SBB, Bern, Biel, Luzern,

St. Gallen, Winterthur, Oerlikon, Stadelhofen, Zug,

Freiburg, Genf Cornavin, Genf Flughafen, Lausanne, Neuenburg

Offline: 20Min Inserate, APG Plakate, E-Board, E-Panel

Online: B2C Newsletter, Sozialen Medien, RonOrp Newsletter

# Offline Massnahme: Sujets mit Mitarbeitenden.





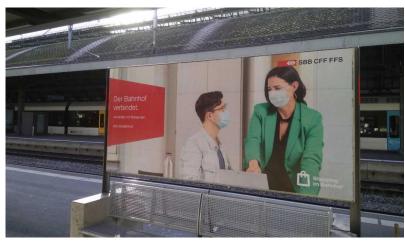


SBB • Immobilien • Marketing Bahnhöfe und Anlageobjekte

# APG/SGA Plakataushang.







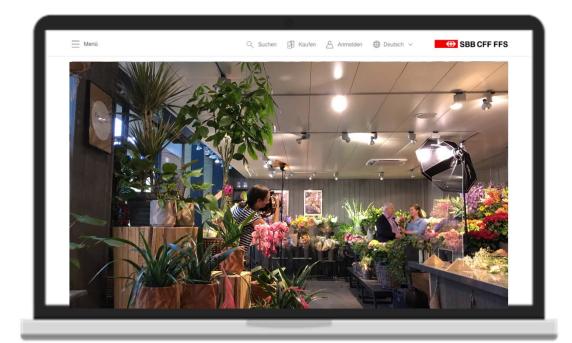


SBB • Immobilien • Marketing Bahnhöfe und Anlageobjekte



### Online Massnahmen.

- Foto- und Video-Portraits von Mitarbeitenden
- Video Behind-the-scenes







## Zahlen der ersten Welle vom 9.8.- 29.8.2021.

Video BTS	Facebook	Instagram Feed	Total
Reichweite	517'373	296'062	874'619
Impressionen	5'887'810	919'506	7'572'958

Mitarbeiter-Porträts	Facebook	Instagram Feed	Total
Reichweite	210'104	134'331	378'674
Impressionen	1'552'652	320'942	2'055'475

# Übersicht Online Massnahmen Mieterkampagne 2021.

	Facebook	Instagram Feed	Instagram Story	Total	
Ausgaben* CHF	CHF 7'171.57	CHF 642.16	CHF 680.54	CHF 8'494.27	
Reichweite	839'122	126'932	297'729	1'263'783	
Impressionen	1'853'800	166'147	474'572	2'494'519	
Clicks	12'657	1'289	1'568	15'514	
Clickrate	0.68%	0.78%	0.33%	0.62%	
CPC in CHF	CHF 0.57	CHF 0.50	CHF 0.43	CHF 0.55	

SBB • Immobilien • Marketing

# Kampagnenplanung 2022.

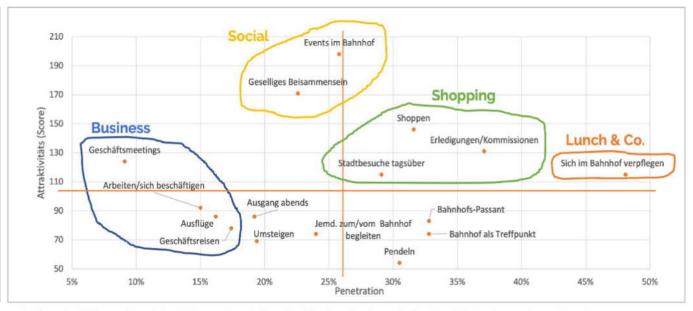
Ausblick 2022.

### Definition 4 Themenfelder.

Menschen nutzen Bahnhöfe in unterschiedlichen «Rollen» – je nach Bedürfnis, Zeitbudget, Lebensstil und Situation.

Der Chart zeigt, wie viele Menschen eine Rolle regelmässig ausüben (Penetration), und wie attraktiv die Rolle aus ökonomischer Sicht ist (Ausgaben, Anzahl berücksichtigter Läden & Lokale).

Daraus lassen sich 4 Geschäftsfelder («thematische Cluster») ableiten.



Analyse der Rollenprofile auf den Achsen «Penetration» (Inzidenz) und «ökonomische Attraktivität» (angegebener Umsatz pro Bahnhofsbesuch in der betreffenden Rolle, Anzahl als relevant eingestufter Läden/Lokale in der betreffenden Rolle)

# Ableitung 3 Stossrichtungen.



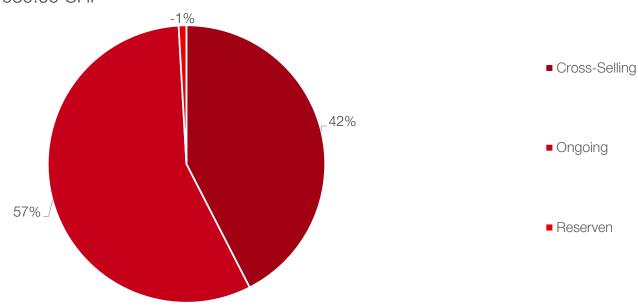
# Kampagnenplanung 2022.

JAN	FEB	MÄR	APR	MAI	JUN	
			Welle Frühling Kampagne Ongoing Lunch & Co / Shopping	Welle Frühling Kampagne Ongoing Lunch & Co / Shopping	Kampagne Cross-Selling Lunch & Co / Shopping	
JUL	AUG	SEP	OKT	NOV	DEZ	
Kampagne Cross-Selling Lunch & Co / Shopping	Welle Herbst Kampagne Ongoing Lunch & Co / Shopping	Welle Herbst Kampagne Ongoing Lunch & Co / Shopping				

SBB • Immobilien • Marketing Bahnhöfe und Anlageobjekte

# Budgetübersicht Bahnhof Biel Kampagnen 2022.

Beiträge SBB: 20'000.00 CHF Beiträge Mieter: 14'680.00 CHF



# Cross-Selling.

Kampagnen Ausblick 2022.

# Cross-Selling Kampagne.



#### Ausgangslage und Idee



#### Ziele

Basierend auf den Insights der Strategischen Geschäftsfelder «Shopping» und «Lunch&Co» sollen mittels einer Cross-Selling-Strategie Absatzmengen und Absatzkombinationen in den Bahnhöfen während 4 Wochen im Sommer gesteigert werden.

Die Bahnhofsbesucher werden mittels diverser attraktiver Rabattangeboten (auf einem Landingpage) dazu animiert, mehrere Einkaufsaktivitäten vor Ort zu kombinieren und so die generelle Frequenz an den Bahnhöfen positiv zu beeinflussen.

- Themencluster: Lunch & Co und Shopping
- · Stossrichtung: Cross Selling



#### Zeitraum und Ort



#### Leitinstrumente

13. Juni bis 10. Juli 2022

16 Bahnhöfe:

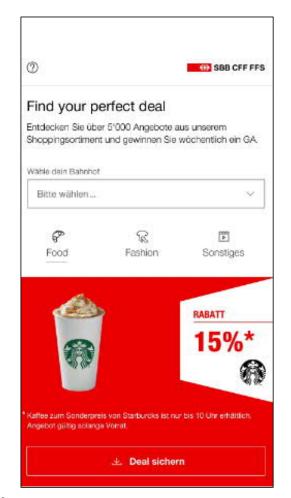
Aarau, Basel SBB, Bern, Biel/Bienne, Fribourg/Freiburg, Genf Cornavin, Genf Flughafen, Lausanne, Luzern, Neuenburg, St.Gallen, Winterthur, Zug, Zürich Oerlikon, Zürich Stadelhofen, Zürich HB

Online: Landingpage + Mobile-/Display-Banners und Social Media paid und organic, SBB owned Kanäle

Offline: Plakate/ePanels/eBoards, Rail-Poster, Hängekartons ÖV, Inserate, Schaufensterkleber und Flyer für Mieter

# Mock-ups Online-Plattform.







#### Mieter Teilnahme.

Die Kampagne braucht attraktive Preise:

Sonderkonditionen oder Rabatte z.B.: Rabatt, Gipfeli Gratis beim Kauf eines Kaffee ...

Dauer: 13. Juni bis am 10. Juli 2022 (Auch kürzere teilnahmen sind möglich)

Um die Aktion noch attraktiver zu machen, verlosen wir jede Woche ein GA!

Bitte berücksichtigen Sie diese Kampagne in Ihrer Jahresplanung. Wir werden uns im Frühjahr mit Ihnen in Verbindung setzen, um Ihnen alle Einzelheiten mitzuteilen.









# Ongoing.

Kampagnen Ausblick 2022.

## Ongoing Kampagne.



#### Ausgangslage und Idee

- Das Konzept für die Ongoing Kampagne baut auf der inhaltlichen Leitidee. Mit dieser Vorgehensweise wird ein einheitliches Themendach entwickelt, welches kanal- sowie formatgerecht für die einzelnen Bedürfnisse, Zielgruppe und Touchpoints aufbereitet wird.
- Während zwei Leitsujet-Phasen wird der Content auf den Social Media Kanälen diesen Themen angepasst und die passenden Mieter miteinbezogen. Die restlichen Monate, lassen Spielraum, um zusätzliche Themen auf den SoMe Kanälen miteinzubeziehen.



#### Ziele

- Themencluster Shopping / Lunch & Co
- Stossrichtung: Akquise und Upselling



#### Zeitraum und Ort





#### Leitinstrumente

Offline: Plakate, e-Panel, e-Board, 20Min. Inserate

Online: Social Media, Mobil und Displaybanner

### Massnahmenübersicht 2022.

	Januar	Februar	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Oktober	November	Dezember
Online Paid Social Media, Mobile/Displaybanner (Premium und Programmatic)				x	x			x	×			
Print Freespace 20 Minuten				x	x			x	x			
<b>Leitsujets</b> Plakat, ePanel und eBoards				x	x			x	x			

#### Welle März / April:

Mein Kleiderschrank / Mein Kühlschrank

#### Content Beispiel

Behind the scenes: Wie findet man sich im Lager von XY zurecht?

Porträt (Pendler:innen): Wo im Bahnhof shoppst du am liebsten? Welches ist dein Shopping-Geheimtipp im Bahnhof?

#### Welle August / September:

Mein Garten / Meine Küche

#### Content Beispiel

Behind the scenes: Wie macht man einen California-Burrito?

Porträt Blumenladen: Welche Blumen haben jetzt Saison und zu welchem Anlass sollte man welche Blume verschenken?

# Leit-/Konzeptidee.

#### Der Bahnhof ist meine Speisekammer und noch viel mehr.

Im Bahnhof findet man alles für den täglichen Bedarf von früh bis spät und erst noch unter einem Dach. So wird der Bahnhof zum erweiterten Wohnraum für die Kundinnen und Kunden. Das zeigen wir in mehreren abwechslungsreichen Sujets.





Leitsujets Frühling: Mein Kleiderschrank / Mein Kühlschrank

#### Branchen:

Kleidergeschäfte, Schuhgeschäfte, Accessoires, etc. Lebensmittelgeschäfte, Getränkegeschäfte, etc.

Möglicher Content: Porträt (Pendler:innen) Wo im Bahnhof shoppst du am liebsten? Welches ist dein Shopping-Geheimtipp im Bahnhof?



Leitsujets Sommer: Mein Garten / Meine Küche

#### Branchen:

Blumengeschäfte, Reformhaus, Take-Away, Restaurants, Bäckereien, Confiserien, Deko-Geschäfte, etc.

Möglicher Content: Porträt Blumenladen Welche Blumen haben jetzt Saison und zu welchem Anlass sollte man welche Blume verschenken?



Leitsujets Winter 2023: Mein Badezimmer / Mein Wohnzimmer

#### Branchen:

Apotheke, Gesundheitszentren, Coiffure, Parfümerien, etc.
Büchergeschäfte, Elektrogeschäfte, Einrichtungsgeschäfte, etc.

Möglicher Content: **Wie geht eigentlich ...** schöne Haut im Winter? Tipps von einer Parfümerie oder Apotheke zur Hautpflege.

# Weitere Informationen.

## Wo finde ich die Informationen und Kontakte.



Marketing Plattform

sbb.ch/mieter

Benutzer: Mieter

Passwort: qe-wNB\*?



Roadshow, 1x / Jahr

Nächster Termin: Q4 2022



### marketing.immobilien@sbb.ch

Für alle Fragen & Anliegen zum Marketing

# Fragen & Austausch.